

Position:	Verkaufs-Assistenten im Backoffice (m/w/d)
Standort:	Boizenburg
Status:	Vollzeit
Zeitpunkt:	zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Die Mitglieder unseres Teams für Organisationsentwicklung (Personalabteilung) sind echte Management-Coaches. Sie verfügen über stark ausgeprägte organisatorische Fähigkeiten und werden von einem Führungsteam unterstützt, das bewährte Praktiken zur Talent- und Organisationsentwicklung einsetzt.

Als Berater/Manager für Organisationsentwicklung stehen Sie in Kontakt mit allen Managern und Teammitgliedern von Premier Tech Water and Environment. Sie tragen zu einer Organisation bei, in der Teamarbeit ein zentrales Anliegen ist, Innovation gefördert wird und die tägliche Verbesserung der Zufriedenheit der Teammitglieder ein gemeinsames Ziel darstellt.

Ihre Kunden: Die Teammitglieder von Premier Tech Water and Environment mit Sitz in Boizenburg, Deutschland. Ein international führendes Unternehmen für Lösungen zur Abwasseraufbereitung und Regenwassernutzung. Wenn Sie etwas bewirken möchten und bereit sind, unsere Werte zu teilen, sind Sie hier richtig!

Ihre Herausforderungen:

- Sie werden direkt in die Aktivitäten des Verkaufs- und Serviceteams einbezogen und sind ein geschätzter Ansprechpartner für unsere B2B-Kunden.
- Ihre zwischenmenschlichen Fähigkeiten ermöglichen es Ihnen, die Bedürfnisse unserer Kunden und die technischen Grundlagen unserer Produkte und Märkte zu verstehen. Mit Ihren ausgeprägten organisatorischen und kommunikativen Stärken können Sie Ihre Aufgaben effizient ausführen und unser Team unterstützen.
- Sie stehen in persönlichem Kontakt mit unseren aktuellen und möglichen zukünftigen Kunden (Angebote vorbereiten, Anrufe entgegennehmen und Beratung).
- Sie aktualisieren Kundendatenbanken, Produktlisten und Preislisten und stellen deren Integrität sicher.
- Sie sind erfahren im Umgang mit MS Office (.docx, .xlsx, .pptx), verwenden aber auch ERP als grundlegendes Werkzeug (Angebote, Auftragsabwicklung).
- Sie konzentrieren sich auf jeden einzelnen Kundenkontakt, indem Sie beim Gespräch auf die Bedürfnisse der Kunden eingehen. Eine professionelle Partnerschaft und Teamarbeit sind Ihre Motivation.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung mit technischer Berufserfahrung oder technische Ausbildung mit kaufmännischer Berufserfahrung.

- Sie besitzen Erfahrung im operativen Vertrieb, bevorzugt im B2B Projektgeschäft für beratungsintensive technische Produkte oder Investitionsgüter.
- Sie zeichnen sich aus durch technisches Verständnis und räumliches Vorstellungsvermögen.
- Sie sind kommunikativ, verhandlungsstark und ein Verkaufstalent.
- Sie arbeiten zielorientiert, verantwortungsbewusst und strukturiert.
- Sie agieren eigenständig und teamorientiert.
- Englisch in Wort und Schrift von Vorteil.
- Sie gehen sicher mit MS Office um.

Premier Tech ist ein globales Team mit einer gemeinsamen Leidenschaft: Seit über 95 Jahren verbessern wir die Lebensumstände von Menschen, Unternehmen und Gemeinden. Was uns auszeichnet: Die Leidenschaft unserer 4.600 Teammitglieder in 27 Ländern und unsere Technologien, mit denen wir Lösungen entwickeln, die helfen, unseren Planeten ein kleines Stück besser zu machen.

Wir engagieren uns für nachhaltige Lösungen, die dazu beitragen, Wasser aufzubereiten, zu recyceln und vieles mehr.

Premier Tech: Menschen und Technologien – wir machen den Unterschied

Ihre schriftliche Kurzbewerbung richten Sie bitte an:

Premier Tech Water and Environment GmbH,
Am Gammgraben 2, 19258 Boizenburg/Elbe, Personalabteilung z. H. Annette Rademacher,
Telefon 038847/6239-24, rada@premiertech.com, www.premiertechaqua.de